

Die tilo Gruppe ist ein international tätiges Familienunternehmen mit über 75 Jahren Geschichte. Heute zählen wir zu den führenden Herstellern von Parkett- und Designböden in Europa. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir Sie – engagiert, qualifiziert und mit Freude an Weiterentwicklung.

Sales Manager*in

• REGION ÖSTERREICH OST

Was Sie erwartet:

- Eine vertriebliche Herausforderung mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Neukunden akquirieren, Bestandskunden betreuen sowie langfristige, partnerschaftliche Kundenbeziehungen weiterentwickeln und pflegen
- Professionalität und Stabilität in einem expandierenden Unternehmen
- Den größten Teil Ihrer Dienstzeit verbringen Sie im Verkaufsgebiet und mit Ihren Kunden sowie im Netzwerk mit Kollegen und im Stammhaus
- Beste Unterstützung durch ein motiviertes, eingeschworenes Team sowie einen stabilen, partnerschaftlichen Kundenstock

Was Sie mitbringen:

- Auftreten, das Leidenschaft für hochwertige Produkte, Marken und den Verkauf mitbringt
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb B2B Außendienst
- Vertriebserfahrung für Produkte des Innenausbaus
- Kaufmännische Kenntnisse
- Gutes Verständnis für die Bedürfnisse unserer Kunden
- Selbstständiges und lösungsorientiertes Arbeiten sowie eigenständige Verkaufsarbeit
- Kenntnissen in den gängigen Office-Programmen
- Flexibilität und Reisebereitschaft

Wir freuen uns auf Verstärkung im Vertrieb. Sie erwartet ein kollegiales und hilfsbereites Arbeitsumfeld, eine fundierte Einschulung im Stammhaus und beim Kunden sowie ein sicherer Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen. Ein Firmenwagen mit Privatnutzung und eine leistungsgerechte Entlohnung sind selbstverständlich. **Interessiert?**

Dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen inklusive Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin an: **personal@tilo.com** oder klicken Sie hier:

BEWERBEN

