

Die tilo GmbH ist ein **international tätiges Familienunternehmen** und einer der führenden Parkett-, Natur- und Designbodenhersteller mit über **70 Jahren Erfahrung**. Für unser weiteres Wachstum suchen wir zur baldmöglichsten Unterstützung eine\*n



macht den Boden.

# Gebietsverkaufsleiter\*in Schweiz im Außendienst

## Sie wollen:

- Eine vertriebliche Herausforderung mit Entwicklungsmöglichkeiten
- Bestandskunden betreuen sowie langfristige, partnerschaftliche Kundenbeziehungen weiterentwickeln und pflegen
- Den größten Teil Ihrer Dienstzeit im Verkaufsgebiet und bei Ihren Kunden verbringen und betreuen, im Netzwerk mit Kollegen und Stammhaus
- Ihre Kunden bestmöglich unterstützen bei sämtlichen Produkthanfragen
- Anlaufstelle sein bei der Reklamationsbearbeitung
- Kundens Schulungen moderieren
- Professionalität und Stabilität in einem expandierenden Unternehmen
- Beste Unterstützung durch ein motiviertes, eingeschworenes Team sowie stabilem, partnerschaftlichen Kundenstock

## Wir suchen eine Persönlichkeit:

- Mit Freude und einem Auftreten, das Leidenschaft für das Unternehmen, der Marke und den Verkauf mitbringt
- Die selbstständig agiert, die Bedürfnisse des Kunden versteht, lösungsorientiert und eigenständig Verkaufsarbeit beherrscht mit zeitlicher Flexibilität und Reisebereitschaft
- Mit kaufmännischen und technischen Kenntnissen und mit mindestens 2-3 Jahren Erfahrung im B2B Verkauf oder Innen - bzw. Außendienst - idealerweise mit Branchen- und Marktkenntnis im Reisegebiet
- Mit PC-Kenntnissen in den gängigen Office-Programmen

Mit unserer Stellenausschreibung möchten wir ebenso weibliche Vertriebsmitarbeiterinnen ansprechen, ausdrücklich motivieren sich zu bewerben. Wir bieten Ihnen ein sehr eigenständiges Aufgabengebiet, ein äußerst kollegiales und hilfsbereites Arbeitsklima, eine fundierte Einschulung im Stammhaus bzw. bei den Kunden und eine Dauerstelle in einem bodenständigen, zukunftsorientierten Unternehmen sowie einen Firmen-PKW mit Privatnutzung bei leistungsgerechter Entlohnung.

Wir freuen uns, wenn Sie ein Teil unseres Teams werden möchten und uns weiter voranbringen. Bitte senden Sie uns Ihre schriftlichen Unterlagen inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihren frühestmöglichen Eintrittstermin an **personal@tilo.com** oder klicken Sie hier:

**BEWERBEN**

